

JUAN MANUEL PADILLA ARANA



OBJETIVO

Colaborar en una institución que me ofrezca la oportunidad de desarrollarme profesional y personalmente, para responder de manera eficiente y positiva a los retos que se establezcan.

EXPERIENCIA

Agosto 2004 – Julio 2005. Banco Santander.

Ejecutivo de Cuentas Nómina Empresarial

- Implementar planes de trabajo

Agosto 2004 – Noviembre 2005

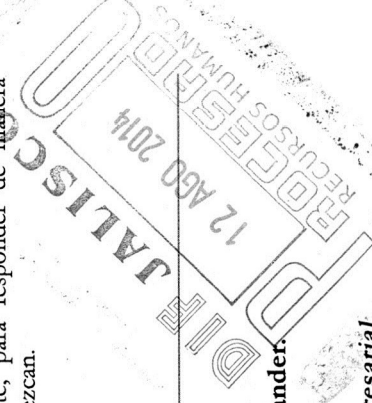
Ejecutivo de cuenta C.

- Aportar nuevos sistemas administrativos.

Noviembre - Agosto 2005

Ejecutivo de Cuenta B.

- Orientar productos al perfil del cliente.



Agosto 2005 – Noviembre 2009. Solana Guadalajara.

Canal de Lujo. Cadillac, Saab, Hummer.

Encargado departamento de Mercadotecnia Oct. 2005- Abr. 2006

- Colaboración directa con Planta Cd. De México.

Consultor de Marca. Abr. 2006 – Noviembre 2009

- Lanzamiento Hummer H3 1er Lugar Ventas Nacional Hummer 2005
- Lograr 1er lugar en Ventas Cadillac y Hummer Nacional 2006.

Enero 2010 – A Julio 2014. Ayuntamiento de Guadalajara.

Coordinador de Dirección de Atención Integral a la Niñez y a la Familia

- Coordinador de Políticas Publicas
- Desarrollo y logística de eventos propios de la dirección
- Coordinación de programas

EDUCACIÓN

- | | | |
|-----------|---------------------------------------|------------------|
| 2000-2003 | Universidad del Valle de Atemajac. | Guadalajara Jal. |
| | <i>Licenciatura en Mercadotecnia.</i> | |

CONGRESOS

- Mexporta. Congreso de negocios internacionales. (UDG)
- NEGOTendencias. Congreso internacional de negocios. (UNIVA)
- PDG. Programa de desarrollo gerencial. (Santander)
- Ética en los Negocios. (Banco Santander)
- Análisis Económicos y Financieros. (Banco Santander)
- Negociación Exitosa (Siglo XXI)

PROGRAMAS

- Office.

IDIOMAS

- Inglés: Excelente dominio para entablar una conversación profesional así como una escritura adecuada y correcta.
- Francés: Básico.

INTERESES

Áreas Administrativas y de Logística.

[REDACTED]